

TÁTICAS NO PROCESSO DE NEGOCIAÇÃO E CONFLITOS

Autor(res)

Sandra Paula Dias Gama
Fernanda Ribeiro Dos Santos
Julio Cesar Mingorance
Fellipe Araújo Burguês De Carvalho
Diego De Oliveira

Categoria do Trabalho

Trabalho Acadêmico

Instituição

FACULDADE ANHANGUERA DE OSASCO

Resumo

Nosso grupo fez uma dinâmica ao relacionar os personagens da recente série sul coreana, Round 6, às táticas de gestão de conflitos e estilos de negociação. Nossa ideia é facilitar a compreensão sobre o tema e aproximar o público para algo que seja de seu interesse, além de apresentar alternativas para resolução de conflitos no dia a dia. Cada personagem apresentado foi relacionado a uma tática de gestão de conflitos e a um estilo de negociação. Por último, um breve resumo sobre as características que definem aquele personagem em tal classificação, com o uso de palavras chaves para rápida associação.